

DE VOORDELEN VAN FACTORING?

FAAN benoemt er vier.

Met factoring beschikt u binnen 24 uur na facturering over een groot deel van het uitstaande bedrag. De factoringpartner schiet (een groot deel van) het factuurbedrag aan u voor. Zo heeft u direct de financiële middelen om personeel en leveranciers te betalen.

1. VERBETERING VAN UW LIQUIDITEITSPOSITIE ZONDER ADDITIONELE SCHULDEN AAN TE GAAN

Bij factoring verpandt c.a. verkoopt u uw vorderingen aan een factoringmaatschappij, deze keert direct tot 100% van de uitstaande verkoopfacturen uit. De verpande vorderingen, de activa van uw bedrijf, fungeren alleen maar als onderpand voor uw financiering, daardoor levert factoring een balansverkortings op voor uw bedrijf.

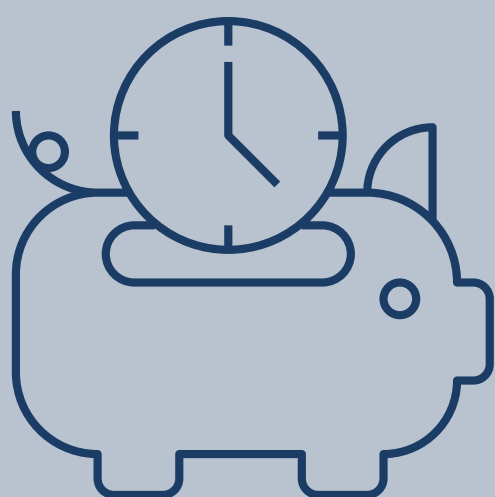
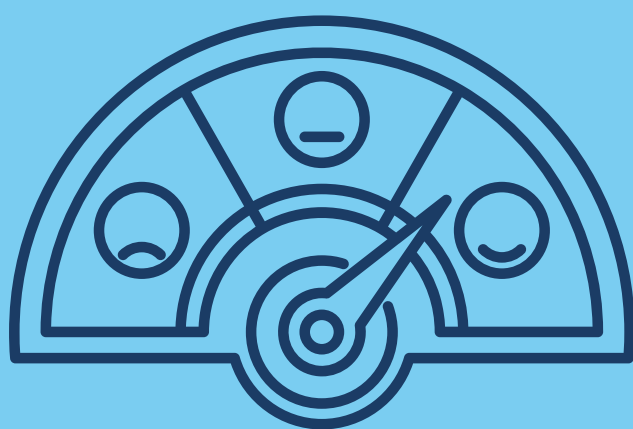


2. ONBEZORGD GROEIEN; SKY IS THE LIMIT!

Anders dan bij een bancaire oplossing groeit een factoringfaciliteit mee met uw bedrijf. U kunt dus nieuwe opdrachten aannemen zonder daarvoor om te hoeven kijken naar de liquiditeitspositie van uw onderneming.

3. BETER INZICHT IN DE KREDIETWAARDIGHEID VAN UW KLANTEN

In de meeste gevallen brengt de factoringmaatschappij de kredietwaardigheid van uw klanten in kaart. Dit geldt voor bestaande en nieuwe klanten. Hierdoor bent u als ondernemer in staat beter afgewogen beslissingen te maken m.b.t. het leveren op krediet.



4. MEER TIJD OM TE ONDERNEMEN

Over het algemeen bieden factoringmaatschappijen financiering aan in combinatie met debiteurenbeheer en kredietverzekering. Dit kan u werk uit handen nemen waardoor u meer tijd kunt besteden aan wat u het liefste doet: ondernemen!